

NGÂN HÀNG TMCP SÀI GÒN – HÀ NỘI



Solid partners, flexible solutions

HỒ SƠ YÊU CẦU CHÀO HÀNG
TRANG BỊ TAPE DRIVE, TAPE VÀ TỦ DỰNG TAPE

2021



Hà Nội, ngày 13 tháng 10 năm 2021

THƯ MỜI

Kính gửi: Quý Công Ty

Ngân hàng TMCP Sài Gòn - Hà Nội có nhu cầu trang bị trang bị Tape Drive, Tape và tủ đựng Tape, vậy trân trọng kính mời Quý Công ty tham dự chào hàng thiết bị nói trên.

Quý Công ty có thể tìm hiểu thêm các thông tin cần thiết trong Hồ sơ yêu cầu chào hàng kèm theo.

Hồ sơ chào hàng phải được gửi tới địa chỉ: Trung tâm mua sắm, Ngân hàng TMCP Sài Gòn Hà Nội, tầng 3, Toà nhà 81 Trần Hưng Đạo, Hoàn Kiếm, Hà Nội trước 15h00' ngày 20 tháng 10 năm 2021.

Mọi chi tiết xin liên hệ :

Ngân hàng TMCP Sài Gòn - Hà Nội

Trung tâm mua sắm, Ngân hàng TMCP Sài Gòn Hà Nội, tầng 3, Toà nhà 81 Trần Hưng Đạo, Hoàn Kiếm, Hà Nội.

Liên hệ: Ông Nguyễn Ngọc Cầu – Chuyên viên mua sắm.

Điện thoại: 0977.901.188

Trân trọng./.

NGÂN HÀNG TMCP SÀI GÒN HÀ NỘI



PHÓ TỔNG GIÁM ĐỐC
Ngô Chu Hà

PHẦN I

CÁC YÊU CẦU VỀ HỒ SƠ CHÀO HÀNG

1. Yêu cầu về Hồ sơ chào hàng

- Hồ sơ chào hàng phải được lập thành 02 bản (01 bản gốc + 01 bản sao), đóng trong phong bì có niêm phong và phải được gửi tới đúng địa điểm trước thời gian quy định trong hồ sơ yêu cầu chào hàng.
- Hồ sơ chào hàng được đóng trong phong bì riêng biệt. Bên ngoài phong bì ghi rõ: **Hồ sơ chào hàng: Trang bị Tape Drive, Tape và tủ đựng Tape.**
- Hồ sơ chào hàng phải có đầy đủ các nội dung sau :
 - o Đơn chào hàng: Phải có chữ ký của người đại diện theo pháp luật của công ty hoặc người được ủy quyền (Có giấy ủy quyền kèm theo);
 - o Bảng chào giá chi tiết (phải chào đầy đủ số lượng, chủng loại, giá trước VAT, giá sau VAT...) theo như Phần II của hồ sơ yêu cầu;
 - o Bản sao Giấy phép đăng ký kinh doanh (Có lĩnh vực kinh doanh liên quan đến hàng hóa cung cấp);
 - o Hiệu lực của Hồ sơ chào hàng tối thiểu 30 ngày kể từ thời điểm 15h / 20 / 10 / 2021;
 - o Ghi rõ tên nhân hiệu, xuất xứ hàng hóa kèm theo;
 - o Đơn giá được tính bằng tiền Việt Nam đồng;
 - o Có vốn điều lệ tối thiểu 3 tỷ đồng;
 - o Đơn vị phải có tối thiểu 02 hợp đồng cung cấp Tape Drive, Tape và tủ đựng Tape trong 03 năm gần nhất, mỗi hợp đồng có giá trị không thấp hơn 200 triệu đồng;
 - o Đơn vị cung cấp giấy tờ chứng minh mối quan hệ với hãng sản xuất;
 - o Đơn vị phải cung cấp thư hỗ trợ của hãng để đảm bảo sản phẩm chào giá là hàng chính hãng và được sự hỗ trợ của hãng trong quá trình bảo hành;
 - o Cam kết chấp nhận yêu cầu về kỹ thuật, chất lượng, theo yêu cầu tại Phần II của Hồ sơ yêu cầu chào hàng;
 - o Cam kết chấp nhận yêu cầu về điều kiện tài chính thương mại theo yêu cầu tại Phần II của Hồ sơ yêu cầu chào hàng;
 - o Cam kết trách nhiệm của đơn vị cung cấp về sản phẩm chào giá đối với các khiếu kiện của bên thứ ba.

2. Thời gian và địa điểm nộp Hồ sơ chào hàng

- **Thời gian:** trước 15h ngày 20 / 10 / 2021.
- **Địa điểm:** Trung tâm mua sắm, Ngân hàng TMCP Sài Gòn Hà Nội, tầng 3, Toà nhà 81 Trần Hưng Đạo, Hoàn Kiếm, Hà Nội (Liên hệ Mr Cầu, Điện thoại 0438223838 máy lẻ 2914, DD: 0977901188). Mọi Hồ sơ chào hàng gửi tới sau thời điểm nêu trên đều không có giá trị.

PHẦN II

YÊU CẦU CỤ THỂ

1. **Yêu cầu đối với hàng hóa:** Hàng hóa cung cấp phải đảm bảo các yêu cầu cụ thể như sau :

1.1. **Danh mục hàng hóa:** Dưới đây là danh mục mà SHB có nhu cầu trang bị :

TT	Tên hàng hóa	Part Number	Số lượng	Thời gian bảo hành
1	HPE StoreEver MSL LTO-8 Ultrium 30750 FC Drive Upgrade Kit	Q6Q67A	01	12 tháng
2	HPE Ultrium Universal Cleaning Cartridge + Bar Code Label Pack	C7978A	02	12 tháng
3	HPE LTO-8 Ultrium 30TB RW Data Cartridge + RW Bar Code Label Pack	Q2078A	50	12 tháng
4	Tủ chống ẩm DRY cabi DHC 250	DHC-250	01	12 tháng

1.2. **Yêu cầu về chất lượng hàng hóa :**

- Các thiết bị phải là chính hãng và nhập khẩu chính ngạch;
- Các thiết bị phải đảm bảo mới 100%, chưa qua sử dụng, nguyên đai, nguyên kiện, được đóng gói theo tiêu chuẩn của Nhà sản xuất;
- Đối với thiết bị HPE StoreEver MSL LTO-8 Ultrium 30750 FC Drive Upgrade Kit phải có giấy chứng nhận chất lượng sản phẩm (CQ), chứng nhận xuất xứ hàng hóa (CO) kèm theo: Part Number, Serial Number, phiếu bảo hành, phụ kiện, tài liệu hướng dẫn hoặc đĩa cài đặt (nếu có) và các giấy tờ khác liên quan của chính hãng theo cấu hình cung cấp.
- Bên Bán có trách nhiệm cung cấp cho Bên Mua các biên bản: Biên bản nghiệm thu, Biên bản thanh lý hợp đồng, hoá đơn tài chính hợp lệ, giấy chứng nhận xuất xứ hàng hóa (CO), giấy chứng nhận chất lượng hàng hóa (C/Q), phiếu bảo hành thiết bị...;

1.3. **Yêu cầu kỹ thuật (bắt buộc phải đáp ứng)**

- Bên Bán có trách nhiệm giao hàng và triển khai lắp đặt, tích hợp các thiết bị thuộc hồ sơ chào hàng này vào hệ thống hiện tại của SHB theo đúng địa điểm yêu cầu của Bên Mua, kèm theo đầy đủ tài liệu hướng dẫn và đĩa cài đặt (nếu có);

2. **Yêu cầu về thương mại**

2.1. **Đồng tiền chào giá:** Việt Nam đồng.

2.2. **Đồng tiền thanh toán:** Việt Nam đồng.

2.3. **Phương thức thanh toán:** Chuyển khoản vào tài khoản theo quy định của SHB.

2.4. **Điều kiện giao hàng và lắp đặt:**

- **Thời gian giao hàng:** Trong vòng 02 tuần kể từ ngày hai Bên ký Hợp đồng;

2.5. **Điều kiện thanh toán**

Bên Mua thực hiện thanh toán cho Bên Bán theo quy định cụ thể như sau:

- Đợt 1: Bên Mua tạm ứng cho Bên Bán 30% tổng giá trị hợp đồng trong vòng 07 (bảy) ngày làm việc kể từ ngày Bên Bán bàn giao cho Bên Mua các giấy tờ, tài liệu sau:
 - ✓ Giấy chứng nhận bảo lãnh tạm ứng có giá trị bằng 30% tổng giá trị Hợp đồng, thời hạn bảo lãnh 60 ngày kể từ ngày Hợp đồng có hiệu lực.
- Đợt 2: Bên Mua thanh toán cho Bên Bán 100% tổng giá trị hợp đồng trong vòng 07 (bảy) ngày làm việc kể từ ngày Bên Bán Bàn giao cho Bên Mua các giấy tờ, tài liệu sau:
 - ✓ Biên bản nghiệm thu số lượng, chất lượng.
 - ✓ Bảo lãnh bảo hành có giá trị tương đương 5% giá trị hợp đồng kể từ ngày ký thanh lý hợp đồng.
 - ✓ Giấy bảo hành thiết bị;
 - ✓ Giấy đề nghị thanh toán;
 - ✓ Hóa đơn tài chính hợp lệ.

3. Bảng chào giá chi tiết

Nhà thầu trình bày Bảng chào giá chi tiết như sau: (Giá cung cấp được tính bằng đồng tiền quy định tại Phần II, Mục 2).

STT	Hạng mục	Số lượng	Đơn giá	Thành tiền chưa VAT	Thuế VAT (%)	Thành tiền đã có VAT
1	2	3	4	5=3*4	6=5*%VAT	7=5+6
TỔNG SỐ						

NGÂN HÀNG TMCP SÀI GÒN – HÀ NỘI



PHÓ TỔNG GIÁM ĐỐC

Ngô Chu Hà